



RSM

Commanditaire :
Directrice de bureau à Rennes

Fourchette tarifaire : 5 000€ - 20 000€

Contexte de l'étude :

- Développer le portefeuille client et cibler les PME rennaises susceptibles d'avoir besoin des services.
- Préciser et affiner la base de données des potentiels clients.

Méthodologie :

- En phase préliminaire : **Élaboration** d'un protocole de recherche préalable afin répertorier toutes les informations à collecter dans le domaine des PME rennaises
- En phase opérationnelle : **réalisation** d'un benchmark des PME rennaises dans le secteur de l'industrie et du service
- **Réalisation** d'un questionnaire quantitatif
- En phase de synthèse : **Identification** d'un bilan des PME rennaises nécessitant ces services
- **Rédaction** d'un livrable enrichi d'évolutions et de recommandations pour le commanditaire

