



**RSM**

**Commanditaire :**  
Directrice de bureau à Rennes

Fourchette tarifaire : 5 000€ - 20 000€

## Contexte de l'étude :

- **Développer le portefeuille client et cibler** les PME rennaises susceptibles d'avoir besoin des services.
- **Préciser et affiner** la base de données des potentiels clients.

## Méthodologie :

- **En phase préliminaire : Élaboration** d'un protocole de recherche préalable afin répertorier toutes les informations à collecter dans le domaine des PME rennaises
- **En phase opérationnelle : réalisation** d'un benchmark des PME rennaises dans le secteur de l'industrie et du service
- **Réalisation** d'un questionnaire quantitatif
- **En phase de synthèse : Identification** d'un bilan des PME rennaises nécessitant ces services
- **Rédaction** d'un livrable enrichi d'évolutions et de recommandations pour le commanditaire

